

Arctic Paper Group

Wyniki za rok 2013

Wolfgang Lübbert, CEO
Małgorzata Majewska-Śliwa, CFO
Warszawa, 28 marca 2014



ARCTIC PAPER

Zastrzeżenie

Prosimy o uważne zapoznanie się z poniższą informacją

Niniejsza prezentacja („Prezentacja”) została przygotowana przez Arctic Paper S.A. („Spółka”) wyłącznie w celu informacyjnym na potrzeby inwestorów, banków i klientów Arctic Paper S.A. oraz analityków rynku i w żadnym przypadku nie może być traktowana jako część zaproszenia do lub oferty nabycia papierów wartościowych, zaproszenia do dokonania inwestycji lub przeprowadzenia transakcji dotyczących papierów wartościowych, zachętą do złożenia oferty nabycia lub rekomendacją do zawierania jakichkolwiek transakcji, w szczególności dotyczących papierów wartościowych Arctic Paper S.A.

Informacje zawarte w Prezentacji pochodzą z ogólnie dostępnych i w opinii Spółki wiarygodnych źródeł. Arctic Paper S.A. nie może jednak zagwarantować ich prawdziwości ani zupełności, z wyłączeniem informacji dotyczących Arctic Paper S.A. i jej Grupy Kapitałowej. Arctic Paper S.A. nie ponosi odpowiedzialności za skutki decyzji podjętych na podstawie lub w oparciu o informacje zawarte w niniejszej Prezentacji. Informacje zawarte w Prezentacji nie były poddane niezależnej weryfikacji i w każdym wypadku mogą podlegać zmianom. Publikowanie przez Arctic Paper S.A. danych zawartych w Prezentacji nie stanowi naruszenia przepisów prawa obowiązujących spółki, których akcje są notowane na rynku regulowanym, w szczególności na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz giełdę NASDAQ OMX w Sztokholmie, Szwecja. Informacje w niej zawarte zostały przekazane do publicznej wiadomości przez Arctic Paper S.A. w ramach raportów bieżących lub okresowych, albo stanowią ich uzupełnienie, nie dając jednocześnie podstawy do przekazywania ich w ramach wypełniania przez Spółkę jej obowiązków informacyjnych jako spółki publicznej.

W żadnym wypadku nie należy uznawać informacji znajdujących się w niniejszej Prezentacji za wyraźne lub dorozumiane złożenie oświadczenia czy zapewnienia jakiegokolwiek rodzaju przez Arctic Paper S.A. lub osoby działające w imieniu Arctic Paper S.A. Ponadto, ani Arctic Paper S.A., ani osoby działające w imieniu Arctic Paper S.A. nie ponoszą pod żadnym względem odpowiedzialności za jakiegokolwiek szkody, jakie mogą powstać, w skutek niedbalstwa czy z innej przyczyny, w związku z wykorzystaniem niniejszej Prezentacji lub jakichkolwiek informacji w niej zawartych, ani za szkody, które mogą powstać w inny sposób w związku z informacjami stanowiącymi część niniejszej Prezentacji.

Arctic Paper S.A. nie ma obowiązku przekazywania do publicznej wiadomości aktualizacji i zmian informacji, danych oraz oświadczeń znajdujących się w niniejszej Prezentacji na wypadek zmiany strategii albo zamiarów Arctic Paper S.A. lub wystąpienia nieprzewidzianych faktów lub okoliczności, które będą miały wpływ na tę strategię lub zamiary Arctic Paper S.A., chyba że obowiązek taki wynika z przepisów prawa.

Niniejsza Prezentacja może zawierać informacje dotyczące branży papierniczej. Z wyjątkiem informacji, które zostały oznaczone jako pochodzące wyłącznie ze wskazanego źródła, informacje rynkowe, o których mowa powyżej, zostały sporządzone w oparciu o dane pochodzące od osób trzecich, które zostały wskazane w niniejszej Prezentacji, oraz zawierają dane szacunkowe, oceny, korekty i opinie oparte na doświadczeniu Arctic Paper S.A. i jej znajomości sektora, w którym Arctic Paper S.A. prowadzi działalność. Ze względu na fakt, że informacje rynkowe, o których mowa powyżej, mogły zostać w części przygotowane w oparciu o dane szacunkowe, oceny, korekty i opinie oraz nie zostały zweryfikowane przez niezależne podmioty, informacje te mają do pewnego stopnia charakter subiektywny, z wyjątkiem informacji, które zostały oznaczone jako informacje pochodzące od osób trzecich ze wskazanego źródła. Domniemywa się, że takie dane szacunkowe, oceny, korekty i opinie są oparte na uzasadnionych podstawach oraz że przygotowane informacje rynkowe należycie odzwierciedlają sytuację w branży oraz na rynkach, na których Arctic Paper S.A. prowadzi działalność. Nie ma jednak pewności, że takie dane szacunkowe, oceny, korekty i opinie są najważniejszą podstawą do wyciągania wniosków dotyczących informacji rynkowych, ani że informacje rynkowe pochodzące z innych źródeł nie będą różnić się w istotny sposób od informacji rynkowych zawartych w niniejszej Prezentacji.

Arctic Paper S.A. zwraca uwagę osobom zapoznającym się z niniejszą Prezentacją, że jedynym wiarygodnym źródłem danych dotyczących wyników finansowych Arctic Paper S.A., prognoz, zdarzeń oraz wskaźników dotyczących Arctic Paper S.A. są raporty bieżące i okresowe przekazywane przez Arctic Paper S.A. w ramach wykonywania obowiązków informacyjnych wynikających z prawa polskiego i szwedzkiego. Niniejszą Prezentację należy czytać łącznie ze skonsolidowanym i jednostkowym raportem rocznym za rok 2013.



Agenda

- ▶ Otoczenie rynkowe
- ▶ Wyniki operacyjne i finansowe
- ▶ Podsumowanie roku 2013

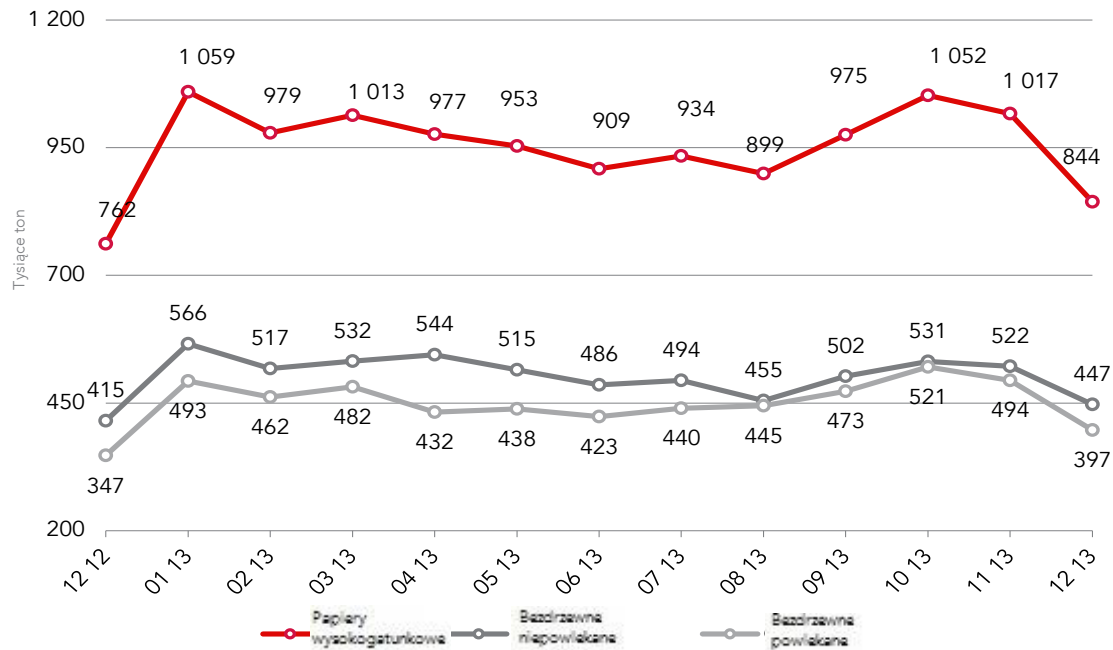




Otoczenie rynkowe

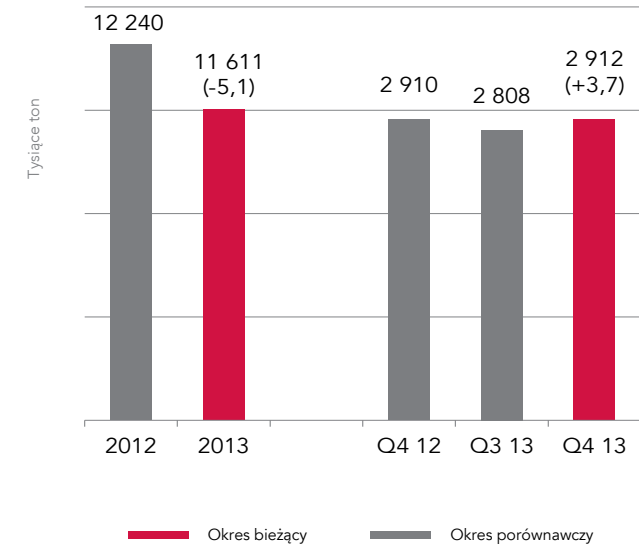
Dostawy papierów wysokogatunkowych

Miesięczne dostawy papierów wysokogatunkowych w Europie



Źródło: Arctic Paper na podstawie danych EuroGraph.

Kwartalne oraz narastająco w skali roku dostawy papierów wysokogatunkowych w Europie



Źródło: Arctic Paper na podstawie danych EuroGraph.

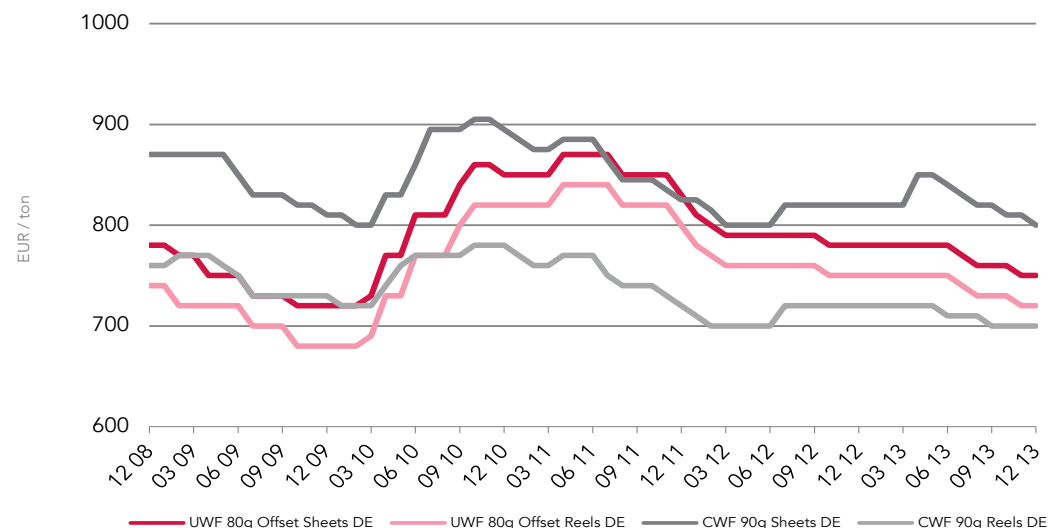
- ▶ Narastająco do końca grudnia 2013 roku dostawy papierów wysokogatunkowych w Europie osiągnęły poziom 11.611 tysięcy ton. To oznacza spadek o 5,1% w porównaniu do 2012 roku. Dostawy w segmencie bezdrzewnych papierów niepowlekanymi (UWF) spadły o 4,0%, natomiast w segmencie bezdrzewnych papierów powlekanymi (CWF) spadek wynosił 6,3%.
- ▶ W Q4 2013 roku dostawy papierów wysokogatunkowych w Europie były wyższe o 3,7% niż w Q3 2013 roku oraz o ok. 0,1% wyższe niż w Q4 2012 roku. Dostawy w segmencie bezdrzewnych papierów niepowlekanymi (UWF) były wyższe o 3,4% w porównaniu do Q3 2013 roku i wyższe o 0,4% w porównaniu do Q4 2012 roku. Dla bezdrzewnych papierów powlekanymi (CWF) były odpowiednio wyższe o 4,0% i niższe o 0,3%.

- ▶ Narastająco względem poprzedniego roku spadek wolumenu wyniósł 4,1%.
- ▶ W Q4 2013 wolumen sprzedaży Arctic Paper był o 4,2% niższy niż w analogicznym okresie roku 2012 (w Q3 2013 zamknięto w Arctic Paper Mochenwangen jedną z maszyn o mocach produkcyjnych 20,000 ton, co miało bezpośredni wpływ na wielkość wolumenu).
- ▶ Wolumen Arctic Paper zmniejszył się mniej niż tonaż dostaw na rynku europejskim.

Ceny papierów wysokogatunkowych

- ▶ Ceny papierów wysokogatunkowych na koniec Q4 2013 były niższe w porównaniu z końcem Q4 2012 roku dla papierów UWF i CWF. Średni spadek cen wyniósł 3,9% dla UWF a 2,4% dla CWF.
- ▶ Na koniec czwartego kwartału 2013 średnie ceny dla papierów UWF spadły o 1,7% a dla papierów CWF spadły o 1,8% w porównaniu z końcem Q3 2013 roku.

Ceny papierów graficznych - rynek niemiecki



Źródło: Arctic Paper na podstawie danych EuroGraph.

Zmiany cen papierów graficznych w EUR - wybrane kraje Europy Zachodniej

	12 13 vs. 09 13			12 13 vs. 12 12		
	Cena minimalna	Średnia cena	Cena maksymalna	Cena minimalna	Średnia cena	Cena maksymalna
UWF	-1,7%	-1,7%	-1,6%	-3,4%	-3,9%	-4,3%
CWF	-1,7%	-1,8%	-1,9%	-2,0%	-2,4%	-2,7%

Źródło: Arctic Paper na podstawie danych EuroGraph

- ▶ Porównując grudzień 2013 do grudnia 2012, ceny w segmencie UWF zmieniły się w przedziale od -3,5% do -2,0% (średnia cena -2,8%), a w segmencie CWF w przedziale od -4,4% do -4,2% (średnia cena -4,3%).
- ▶ Średnie fakturowane przez Arctic Paper ceny w EUR w segmencie UWF zmieniły się od października do grudnia 2013 roku w przedziale od -1,0% do +1,1% (średnia cena 0,0%), podczas gdy w segmencie CWF zmiany wyniosły od -2,0% do -0,1% (średnia cena -0,1%).

Kursy walut

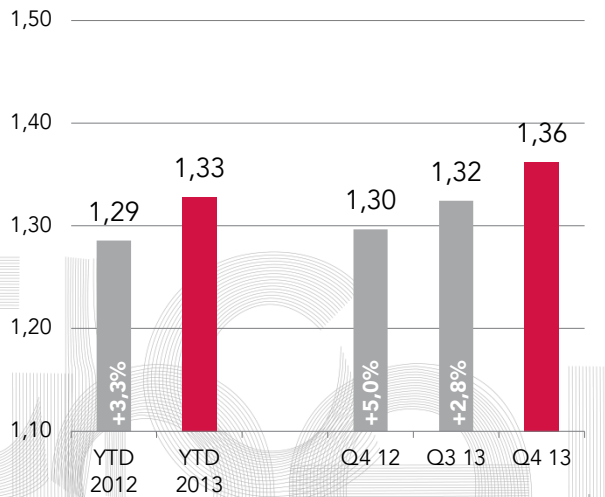
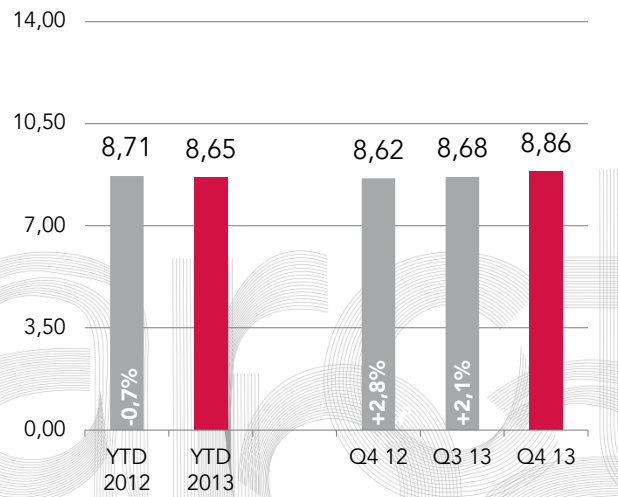
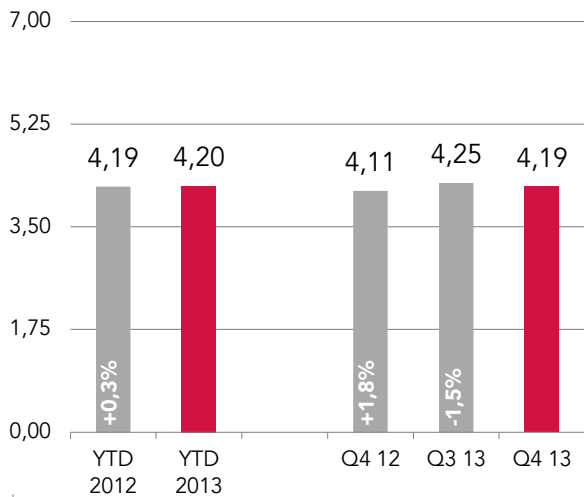
Zmiany kursu EUR/PLN



Zmiany kursu EUR/SEK

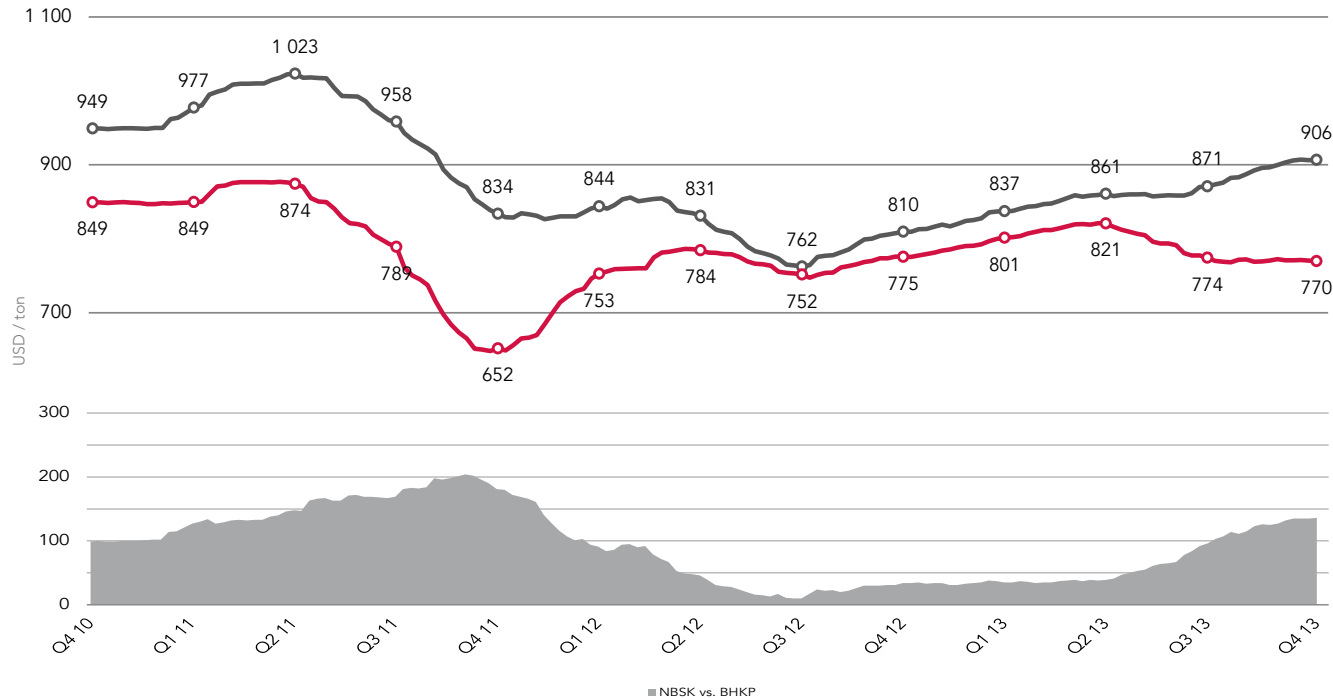


Zmiany kursu EUR/USD

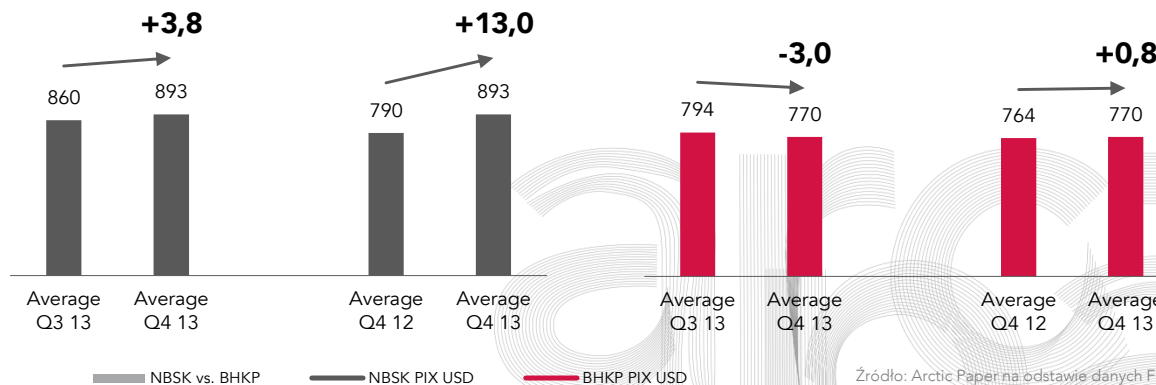


Ceny celulozy

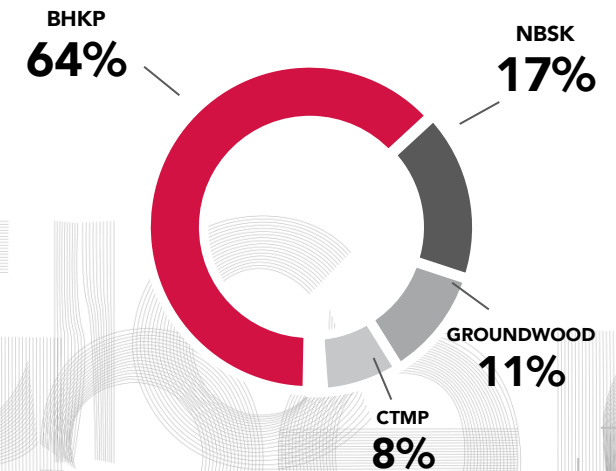
Ceny celulozy wg indeksu FOEX PIX dla Europy



- ▶ Na koniec grudnia 2013 roku cena celulozy wyniosła 906 USD za tonę dla NBSK oraz 770 USD za tonę dla BHKP. Średnia cena NBSK w Q4 2013 roku była o 13,0% wyższa niż w Q4 2012 roku, cena BHKP wzrosła w tym samym czasie o 0,8%. W Q4 2013 roku średnia cena w porównaniu do Q3 2013 roku dla NBSK była o 3,8% wyższa a dla BHKP o 3,0% niższa.
- ▶ Średni koszt celulozy na tonę obliczony dla Grupy Arctic Paper wyrażony w PLN w Q4 2013 roku był niższy o 4,2% w porównaniu do Q3 2013 roku oraz o 3,3% wyższy w porównaniu do Q4 2012.



Struktura zużycia celulozy



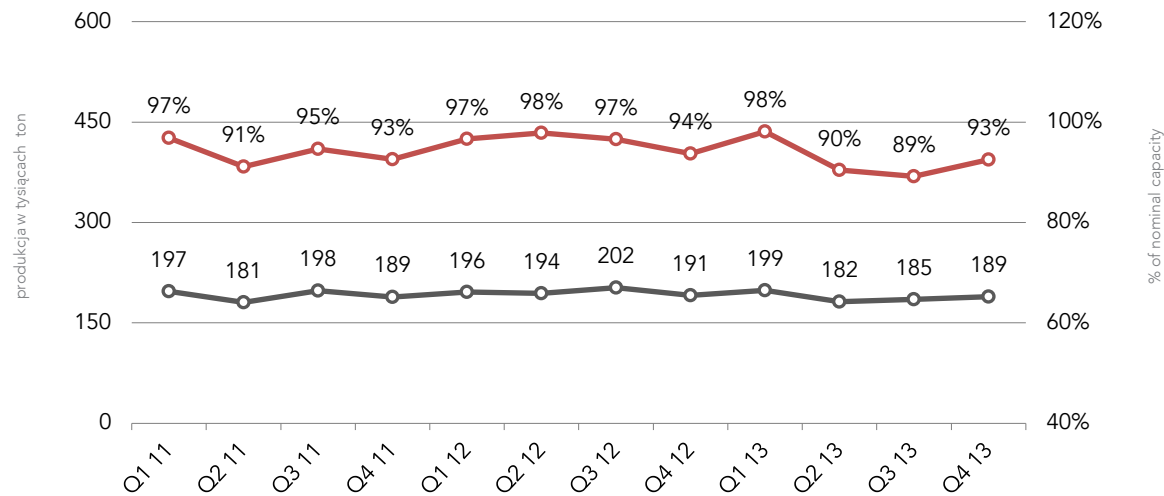
Źródło: Arctic Paper na podstawie danych FOEX.



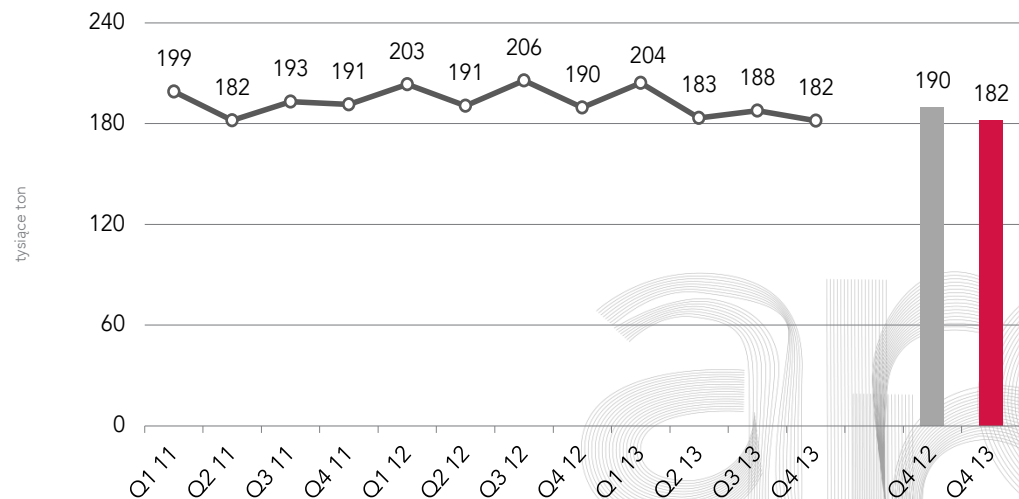
Wyniki operacyjne i
finansowe
za rok 2013

Wykorzystanie zdolności produkcyjnych i wolumen sprzedaży

Produkcja oraz wykorzystanie zdolności produkcyjnych dla wszystkich papierni



Wolumen sprzedaży ogółem



- ▶ W Q4 2013 roku wykorzystanie zdolności produkcyjnych obliczone dla wszystkich papierni Grupy wyniosło 93% i było o 3,3 p.p. wyższe niż w Q3 2013 roku oraz o 1,2 p.p. niższe niż w analogicznym okresie roku 2012. Średnie wykorzystanie zdolności produkcyjnych w okresie ostatnich 12 miesięcy wyniosło 93%.

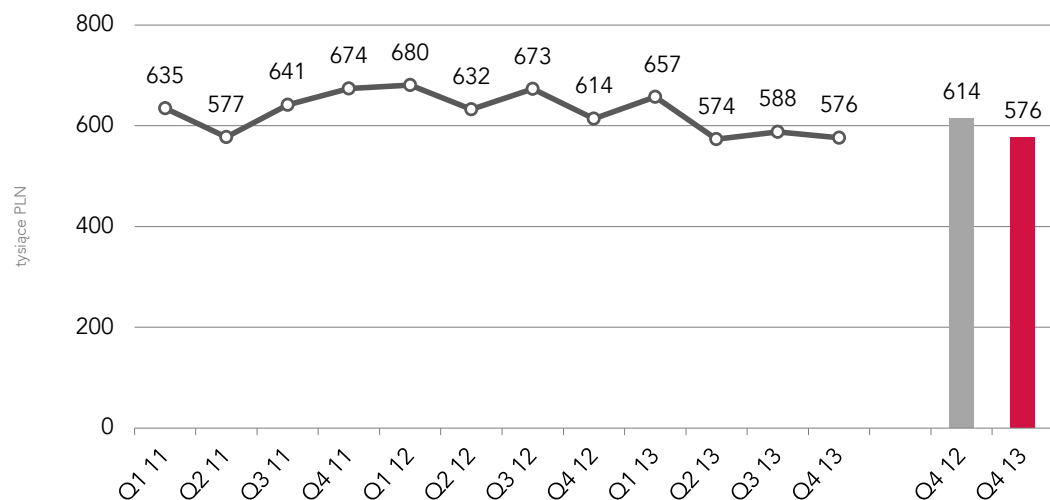
- ▶ W Q4 2013 roku wolumen produkcji obliczony dla wszystkich papierni Grupy wyniósł 189 tysięcy ton i był o 2,2% wyższy niż w Q3 2013 roku i o 0,1% niższy niż w analogicznym okresie roku 2012.

- ▶ W Q4 2013 roku Grupa AP zanotowała spadek wolumenu sprzedaży w porównaniu do Q3 2013 roku o 3,2% oraz o 4,2% w porównaniu z Q4 2012, a narastająco rok do roku o 4,1%. Wolumen sprzedaży w Q4 2013 roku wyniósł 182 tysiące ton.

- ▶ W Q3 2013 zamknięto w Arctic Paper Mochenwangen jedną z maszyn o mocach produkcyjnych 20,000 ton, co miało bezpośredni wpływ na wielkość wolumenu.

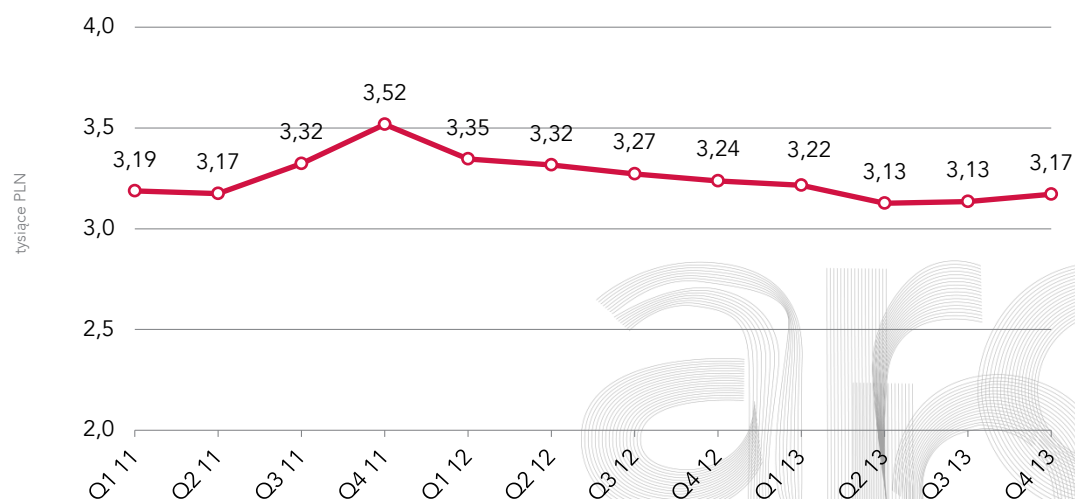
Przychody ze sprzedaży papieru oraz przychody na tonę

Przychody ze sprzedaży papieru ogółem



- ▶ Przychody ze sprzedaży papieru Grupy Arctic Paper w Q4 2013 roku wyniosły 576 MPLN, co stanowi spadek o 2,0% w porównaniu do Q3 2013 roku oraz spadek o 6,2% w porównaniu do Q4 2012 roku. Narastająco przychody za 2013 rok osiągnęły 2,394 MPLN i były niższe w porównaniu z ubiegłym rokiem o 7,9%.

Przychody ze sprzedaży papieru na tonę



- ▶ W Q4 2013 roku przychody na tonę sprzedanego papieru wyrażone w PLN wyniosły 3,17 KPLN, co stanowi wzrost o 1,2% w porównaniu do wyniku osiągniętego w Q3 2013 roku oraz spadek o 2,1% w porównaniu do Q4 2012 roku. Narastająco przychody na tonę sprzedanego papieru wyniosły 3,16 KPLN i były o 4,0% niższe niż w 2012 roku.

Kluczowe informacje finansowe

(tysiące PLN)	Q4 2013	Q4 2012	Q3 2013	YTD Q4 2013	YTD Q4 2012
Wolumen sprzedaży papieru (000' ton)	182	190	188	757	789
Wolumen sprzedaży celulozy (000' ton)	76	0	83	333	0
Przychody	734 894	622 133	784 000	3 104 901	2 631 717
Zysk ze sprzedaży	28 921	-160 887	79 910	190 886	157 010
% sprzedaży	3,9	-25,9	10,2	6,1	6,0
EBITDA	13 599	218 544	23 549	72 862	352 162
% sprzedaży	1,9	35,1	3,0	2,3	13,4
EBIT	-49 760	-61 560	-7 046	-151 641	-19 998
% sprzedaży	-6,8	-9,9	-0,9	-4,9	-0,8
Zysk / strata netto	-38 930	7 531	-15 291	-152 153	23 699
% sprzedaży	-5,3	1,2	-2,0	-4,9	0,9
Przepływ z działalności operacyjnej	39 335	95 554	28 167	14 857	167 054
Wydatki inwestycyjne	17 595	28 873	26 913	87 337	83 057
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	118 033	202 710	103 884	118 033	202 710
Aktywa	1 784 458	2 045 599	1 869 263	1 784 458	2 045 599
Kapitał zaangażowany	1 070 344	1 247 842	952 555	1 070 344	1 247 842
Kapitał własny	671 532	829 487	724 333	671 532	829 487
Zadłużenie netto	392 161	293 686	391 041	392 161	293 686
Zysk na 1 akcję [PLN]	-0,56	0,14	-0,22	-1,92	-1,84
Kapitał własny / aktywa (%)	38	41	39	38	41
Zadłużenie netto / kapitał własny (%)	58	35	54	58	35
Zadłużenie netto / EBITDA (razy)	5,38x	0,83x	5,33x	5,38x	0,83x

W Q4 2013 wolumen sprzedaży niższy niż w Q3 2013 (-3,2%) oraz przychody niższe o 6,3% (na co składa się spadek przychodów Rottneros o 12,6% oraz spadek przychodów segmentów papieru o 4,5%).

Q4 2013 marża zysku na sprzedaży na poziomie niższym niż w Q3 2013 o 50,1 MPLN (w tym 36,3 MPLN utrata wartości aktywów w papierni APG).

Q4 2013 EBITDA niższa o 9,9 MPLN w porównaniu do Q3 2013 oraz niższa o 12,5 MPLN w porównaniu do Q4 2012 (po wyłączeniu jednorazowych transakcji w Q4 2012 związanych z ujemną wartością firmy w Rottneros).

Dodatknie przepływy z działalności operacyjnej w Q4 2013.

Wydatki inwestycyjne pod kontrolą.

Poziom gotówki wyższy o 14,1 MPLN w porównaniu do Q3 2013.

Zadłużenie netto na poziomie bardzo podobnym do Q3 2013 (+0,3%)

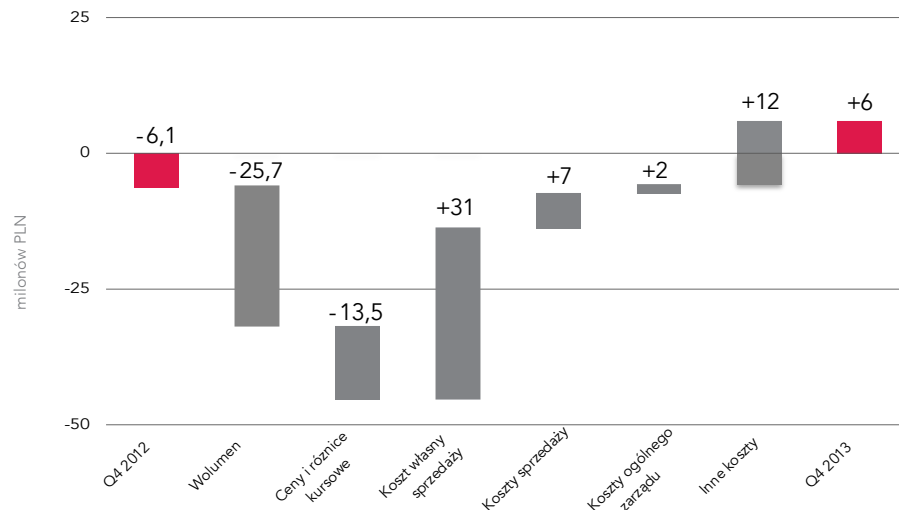
Kluczowe informacje finansowe po wykluczeniu transakcji jednorazowych

(tysiące PLN)	Q4 2013*	Q4 2012*	Q3 2013	YTD Q4 2013*	YTD Q4 2012*
Wolumen sprzedaży papieru (000' ton)	182	190	188	757	789
Wolumen sprzedaży celulozy (000' ton)	76	0	83	333	0
Przychody	734 894	622 133	784 000	3 104 901	2 631 717
Zysk ze sprzedaży	65 248	87 026	79 910	293 862	404 923
% sprzedaży	8,9	14,0	10,2	9,5	15,4
EBITDA	13 599	26 092	23 549	72 862	159 710
% sprzedaży	1,9	4,2	3,0	2,3	6,1
EBIT	-13 433	-6 100	-7 046	-48 664	35 462
% sprzedaży	-1,8	-1,0	-0,9	-1,6	1,3
Zysk / strata netto	-18 658	15 888	-15 291	-77 894	32 056
% sprzedaży	-2,5	2,6	-2,0	-2,5	1,2
Przepływ z działalności operacyjnej	39 335	95 554	28 167	14 857	167 054
Wydatki inwestycyjne	17 595	28 873	26 913	87 337	59 627
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	118 033	202 710	103 884	118 033	202 710
Aktywa	1 784 458	2 045 599	1 869 263	1 784 458	2 045 599
Kapitał zaangażowany	1 070 344	1 247 842	952 555	1 070 344	1 247 842
Kapitał własny	671 532	829 487	724 333	671 532	829 487
Zadłużenie netto	392 161	293 686	391 041	392 161	293 686
Zysk na 1 akcję [PLN]	-0,27	0,29	-0,22	-1,12	0,58
Kapitał własny / aktywa (%)	38	41	39	38	41
Zadłużenie netto / kapitał własny (%)	58	35	54	58	35
Zadłużenie netto / EBITDA (razy)	5,38x	1,84x	5,33x	5,38x	1,84x

* - skorygowane o transakcje jednorazowe związane z ujemną wartością firmy w Rottneros oraz utratą wartości aktywów w fabrykach.

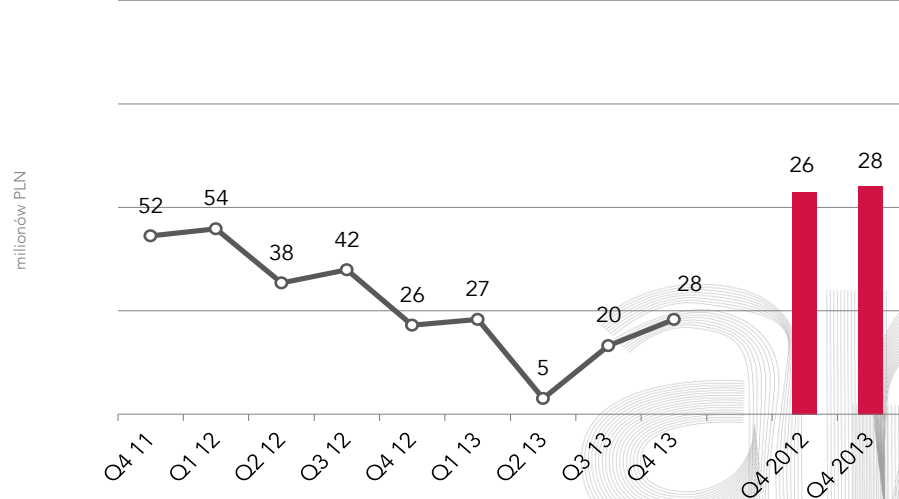
Wynik operacyjny i EBITDA (z wyłączeniem transakcji jednorazowych oraz Rottneros)

Wyjaśnienie zmiany wyniku operacyjnego w Q4*



* - skorygowane o jednorazowe transakcje związane z ujemną wartością firmy w Rottneros i utratę wartości aktywów w fabrykach

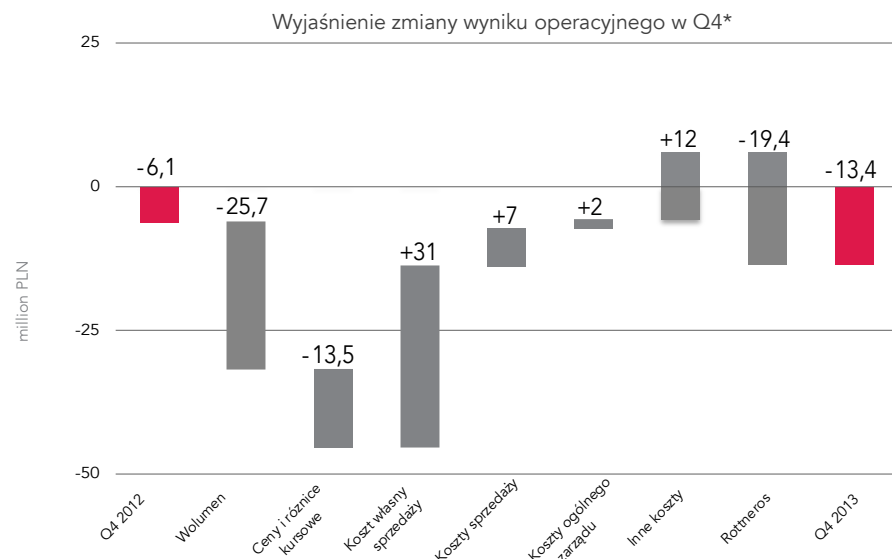
Ewolucja wyniku EBITDA *



* - skorygowane o jednorazowe transakcje związane z ujemną wartością firmy w Rottneros

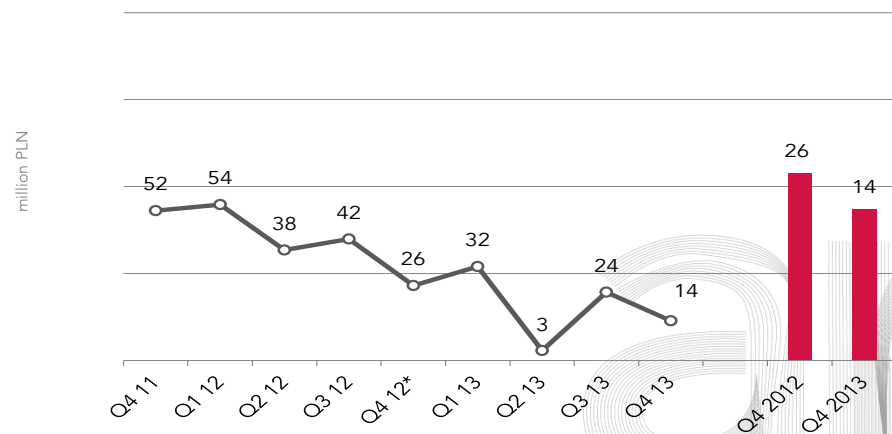
- ▶ Wynik operacyjny (po wykluczeniu utratę wartości aktywów w APG) wyniósł w czwartym kwartale 2013 6,0 MPLN, w porównaniu z -6,1 MPLN w analogicznym okresie 2012 roku (po wyłączeniu jednorazowych transakcji związanych z ujemną wartością firmy w Rottneros i utratą wartości aktywów w fabrykach). Głównym powodem wzrostu był niższy koszt własny sprzedaży (+31,0 MPLN, 82% tego efektu pochodziło z niższego wolumenu sprzedaży), niższe koszty sprzedaży, koszty ogólnego zarządu i inne koszty. Razem wywarły one pozytywny wpływ +52,0 MPLN. Został on częściowo zrównoważony przez efekt wolumenu (-25,7 MPLN) oraz efekt zmian cen i różnic kursowych (-13,5 MPLN).
- ▶ W Q4 2013 EBITDA osiągnęła poziom 28,0 MPLN, co stanowi wzrost o 7,6 MPLN w porównaniu z Q3 2013, głównie dzięki lepszej sprzedaży asortymentu i niższemu kosztom zmiennym niż w Q3 2013. W porównaniu z Q4 2012 EBITDA była wyższa o 1,7 MPLN.

Skonsolidowany wynik operacyjny i EBITDA



* - skorygowane o jednorazowe transakcje związane z ujemną wartością firmy w Rottneros i utratę wartości aktywów w fabrykach

Ewolucja wyniku EBITDA *



* - skorygowane o jednorazowe transakcje związane z ujemną wartością firmy w Rottneros

- ▶ Wynik operacyjny (po wykluczeniu utraty wartości aktywów w APG) wyniósł w czwartym kwartale 2013 -13,4 MPLN, w porównaniu z -6,1 MPLN w analogicznym okresie 2012 roku (po wyłączeniu jednorazowych transakcji związanych z ujemną wartością firmy w Rottneros i utratą wartości aktywów w fabrykach). Głównym powodem takiego spadku był niższy wolumen (-25,7 MPLN) oraz efekt cen i różnic kursowych (-13,5 MPLN). Częściowo zostało to zrównoważone przez pozytywny wpływ kosztu własnego sprzedaży +82% (spowodowany głównie niższym wolumenem). Koszty sprzedaży, ogólnego zarządu i inne wywarły razem pozytywny wpływ +21,0 MPLN. Wpływ Rottneros na wynik operacyjny w analizowanym okresie był negatywny i wyniósł -19,4 MPLN.
- ▶ W Q4 2013 skonsolidowana EBITDA Grupy Arctic Paper osiągnęła poziom 13,6 MPLN, co stanowi spadek w porównaniu z Q3 2013, z powodu ujemnej EBITDA Rottneros: -13,9 MPLN. W porównaniu z Q4 2012 EBITDA była niższa o 12,2 MPLN.



Podsumowanie roku 2013

Rok 2013 w skrócie

Otoczenie rynkowe

- ▶ Zauważalna zmiana popytu na papiery wysokogatunkowe w Europie w Q4 2013 (+3,7% w porównaniu do Q3 2013 oraz +0,1% w porównaniu do Q4 2012) po słabych Q2 i Q3 2013.
- ▶ W dalszym ciągu spadek cen na rynku papierów w czwartym kwartale 2013 dla UWF (-1,7% w porównaniu końca Q4 z końcem Q3 2013) i CWF (-1,8% w porównaniu końca Q4 z końcem Q3 2013).
- ▶ Korzystniejszy kurs SEK w drugiej połowie 2013 w porównaniu z pierwszą połową.
- ▶ W pierwszym półroczu 2013 wzrost cen celulozy BHKP i NBSK. Zmiana tendencji dla BHKP w Q3 2013 i ostatecznie spadek o -5,7% w Q3 2013 i o -6,2% w Q4 2013 w porównaniu do najwyższych cen z Q2 2013. NBSK osiągnęła na koniec 2013 najwyższą cenę w całym roku, notując wzrost o 12,0% w porównaniu do końca 2012.
- ▶ Nieznaczna poprawa trendów rynkowych, takich jak ceny celulozy i kursy wymiany walut, które w ciągu roku odnotowały zmiany korzystne z punktu widzenia Spółki.

Grupa Arctic Paper

- ▶ Wygenerowane przychody PLN 3.100 MPLN, co oznacza wzrost o 18% rok do roku, dzięki konsolidacji Grupy Rottneros od 2013.
- ▶ Przychody ze sprzedaży papieru Arctic Paper wyniosły 2.400 MPLN, co oznacza spadek o 7,9% w porównaniu do 2012. Spadek spowodowany był zmniejszeniem wolumenu sprzedaży (wśród innych przyczyn związanych z zamknięciem jednej z maszyn w Arctic Paper Mochenwangen, o mocach produkcyjnych 20.000 ton rocznie), niekorzystnymi zmianami kursów walut oraz nieznacznie niższymi cenami.
- ▶ Dokonano odpisów z tytułu trwałej utraty wartości aktywów niefinansowych w Arctic Paper Grycksbo w wysokości 102,98 MPLN, z czego większość w Q2 2013 w wysokości 66,6 MPLN i 36,3 MPLN w Q4 2013. Miało to wpływ zarówno na wynik operacyjny, jak i stratę netto.
- ▶ Wykorzystanie mocy produkcyjnych wciąż na wysokim poziomie 93%.
- ▶ W działalności na rynku papierniczym, Arctic Paper wypracowała w 4Q 2013 wynik EBITDA 27,5 MPLN (w porównaniu do 26,01MPLN w 4Q 2012 i 19,9 MPLN w 3Q 2013).



Thank
you

Wolfgang Lübbert, CEO
ARCTIC PAPER GROUP

Małgorzata Majewska –Śliwa, CFO
ARCTIC PAPER GROUP

www.arcticpaper.com

Arctic Paper S.A. | Jana Henryka Dabrowskiego 334A | PL-60406 | Poznan | Poland
© 2013 Arctic Paper S.A. | All rights reserved